

Warszawa, dnia 01.12.2017

International Business Management Sp. z o.o.  
ul. Literacka 4/27  
01-864 Warszawa

### ZAPYTANIE OFERTOWE NR 04/12/2017

W związku z realizacją przez International Business Management Sp. z o.o. (dalej: Spółka) projektu pod nazwą "Wsparcie działalności międzynarodowej grupy przedsiębiorców na wschodzących rynkach Afryki, Azji Centralnej, Azji Wschodniej i Pacyfiku.", w ramach Działania 3.2 Internacjonalizacja MŚP - Poddziałania 3.2.2 Internacjonalizacja przedsiębiorstw - Typ projektów „Internacjonalizacja przedsiębiorstw poprzez wzrost eksportu towarów i usług” (konkurs przeznaczony dla grup przedsiębiorstw) - w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Mazowieckiego 2014-2020, nr umowy o dofinansowanie RPMA.03.02.02-14-8035/17 (dalej: Projekt), Spółka zwraca się z prośbą o przedstawienie oferty na:

#### Wyszukiwanie potencjalnych partnerów handlowych na terenie Indonezji

##### 1. Szczegółowy opis przedmiotu zamówienia:

Przedmiotem zamówienia jest wyszukanie na rzecz Spółki potencjalnych partnerów handlowych działających na terenie Indonezji w związku z realizacją projektu.

##### 1. Kody CPV:

- 72221000-0 - Usługi doradcze w zakresie analizy biznesowej
- 79400000-8 - Usługi doradcze w zakresie działalności gospodarczej i zarządzania oraz podobne
- 79411100-9 - Usługi doradcze w zakresie rozwoju działalności gospodarczej

##### 2. Termin Realizacji

Planowana data dostarczenia przedmiotu zamówienia nie później niż **31.01.2018**

##### 3. Termin i miejsce składania ofert

Oferta może być przekazana pocztą elektroniczną na adres [biuro@ibm.biz.pl](mailto:biuro@ibm.biz.pl), osobiście lub drogą pocztową na adres: ul. Literacka 4/27, 01-864 Warszawa. **Termin składania ofert upływa w dniu 22.12.2017**

##### 4. Oczekiwany zakres oferty

Oferta powinna zostać złożona na oficjalnym formularzu ofertowym, który stanowi załącznik niniejszego zapytania. Oferta powinna zawierać:

- pełną nazwę oferenta,
- adres lub siedzibę oferenta, numer telefonu oraz NIP,
- cenę oferty przedstawionej (cenę netto oraz brutto)
- termin związania ofertą, planowany termin wykonania, datę sporządzenia oferty
- podpis

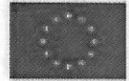
##### 5. Kryteria wyboru oferty

Zamawiający udzieli zamówienia w oparciu o najbardziej korzystną ekonomicznie ofertę z zachowaniem zasad uczciwej konkurencji i efektywności. Ponadto zamawiający dołoży wszelkich starań w celu uniknięcia konfliktu interesów rozumianego jako brak bezstronności i obiektywności w stosunku do oferentów.

Za najkorzystniejszą ekonomicznie ofertę zamawiający uzna ofertę z największą ilością punktów. Kryteriami wyboru najkorzystniejszej oferty są:

1. **Cena** (ocena dokonywane będzie według poniższego wzoru) - waga 100%

$$\frac{\text{Cena najkorzystniejszej oferty}}{\text{Cena oferty badanej}} \times 100\text{pkt} \times \text{waga (100\%)} = \text{punktacja oferty badanej}$$



## 6. Inne

- (a) Oferta powinna być ważna nie krócej niż 21 dni od dnia ostatecznego terminu złożenia oferty.
- (b) Oferta musi obejmować całość zamówienia. Zamawiający nie przewiduje możliwości składania ofert częściowych.
- (c) W toku badania i oceny ofert zamawiający może wnioskować o udzielenie wszelkich wyjaśnień i dodatkowych informacji dotyczących treści złożonych ofert.
- (d) Oferent ponosi wszelkie koszty złożenia i przygotowania oferty.
- (e) Zamawiający zastrzega sobie prawo wycofania zapytania ofertowego przed upływem terminu składania ofert.

Dodatkowych informacji udziela biuro spółki pod numerem telefonu +48228900775 oraz adresem email: [biuro@ibm.biz.pl](mailto:biuro@ibm.biz.pl)

**Do zapytania ofertowego dołączony został formularz ofertowy (załącznik nr 1), na którym obowiązkowe jest składanie ofert.**

Z poważaniem,

Henryk Poturnicki

Prezes Zarządu

Henryk Poturnicki

Prezes Zarządu

International Business Management  
Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością  
ul. Litoracka 4/27 01-864 Warszawa  
NIP: 113-04-83-977 REGON: 141671525  
KRS: 0000043389